





Pon&Con KíkakuInc. 事業部一覧

**001** Divisions overview

工務事業部

003 Architect & Building

Pon&Con 商店

007 Pon&Con Store

009 販促営業企画部

SP&AP4C

O11 Sales promotion & Action plan for client

ponandcon.com





#### 工務事業部 Architect & Building

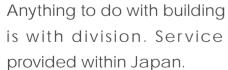
高耐震×高断熱×高気密×エ コ × デザインを得意としていま す。



#### Pon&Con 商店 Pon&Con Store

住居、店舗に関わらず、新築、リ 当社のマスコット、コンちゃんが フォーム、修理修繕を行う工務店。 店長を務めるオンラインショップ。 キャラクターグッズや各部署のノ ウハウの詰まった資料などを販売。







Our online-shop managed by our mascot "Con-chan". The original goods and e-books are sold within Japan.





販促営業企画部



SP&AP4C

(sales promotion & action plan for client)



などのデザイン・制作を基軸とし goods from Shikoku, Japan. たお客様の事業のための販促/営 業方法を提案する部署。お客様の 商品を海外へプロモーションも行 っています。

小規模事業者向けのチラシやロゴ Curating and exporting

Pon&Con KikakuInc. Pon&ConKikakuInc. 001 002 You are planning to build or renovating a house in Kagawa prefecture or SHIKOKU, Japan.

You are looking for a house plan with much higher spec than Japanese building regulation.

You are looking for an architect or builder who can support you in English.

THEN, WE COULD BE THE ONE!!

#### High Spec House?!

High earthquake resistance High thermal insulation **Energy efficient** Plan ventilation

Like any other country, Japan has construction laws. Probably one of the unique parts of these laws is that they include "earthquakes". Therefore, even if you have knowledge about architecture, without knowledge of how to legally build an earthquake resistant building in accordance with Japanese construction laws, your plan and building Continues to page 006--->



新築

• 店舗

・住宅

Pon&ConKikakuInc.

# な想 エが 務

元三代目大工な建築家、まんちゃん だからできること。

棟梁が家を建てていた時代から、分業化、工業化が進んだ今日まで の建築の移り変わりを現場で見てきたまんちゃん。

図面上だけでなく、大工として実際に家を建ててきた経験もお客様 のみならず、現場に入ってもらう職人さん達からご信頼いただいてい る大きな要素。

今建っている家が築何年くらいで、当時はどんな材料を使うのが主 流だったかを把握しているためリフォームや増・減築、修理・修繕の 現場で的確なご提案をすることができます。

- ・増築・減築・水回り
- ・介護リフォーム
- · 耐震強化 · 店舗内外装
- · 中古住宅全面改装
- ・空き家賃貸用改装









自分が建てたものじゃなくても誰かが 丹精込めて建てたものだから 永く大切に使ってほしい

当初最先端だったお家も、年月とします。 共に不具合が出ます。一番良いの スをし続けることです。

かったり、方法が分からなかったにご連絡いただく内容は様々。 り、大事に至るまで不具合が表面「こんなこと、プロに聞いてもい 化しなかったりしますよね?

自分で行うメンテナンス方法や 気軽にご相談ください。 修理修繕方法は無償でまんちゃん が答えてくれます。危険だったり

新築当初は全てが新品で、竣工 は概算修繕費や施工方法をお伝え

「トタンが飛んだ!」「水が止ま

は常に少しずつお家のメンテナンまらない」「ドアノブがとれた」 「鍵を新しくしたい」「床下に水 しかし、なかなか時間が取れなが溜まってた」など、まんちゃん

いのかしら?」なんて思わず、お

#### 修理・修繕・相談 リフォーム

- ・メンテナンス方法相談
- ·DIY修理方法相談
- 修理修繕

プロに任せた方が良さそうな場合

become an illegal building in Japan.

One of the latest additions to this law is a regulation to make buildings "energy efficient". Compared to other developed countries, the level of regulation is still low. Therefore, we aim higher. The houses we have been building are higher than its regulation on thermal insulation, energy efficiency, and ventilation systems.

Our architect started this career as a third generation carpenter. He has extensive knowledge of not only the latest eco-friendly housing, but also of traditional Japanese wooden housing which adjusts to the climate and natural environment of Japan. This is an important feature for the building to last longer.

Our designer has lived in Ireland for 5 years and can speak English fluently. She will assist you with not only design, but also language issues.

#### 高耐農 一 当 大 ボ ボ イン

品質や性能、デザインなどはコストダウンしないで 家づくりに関係ないムダな費用を徹底的に省く家づく りをしています。

高耐震×高断熱×エコ×デザインが専門です。家づくりのアドバイス・サポートは全国対応です。

家を建てる場合はPon&Con企画がしっかりアドバイス・サポートをさせていただきますので、あなたが欲しい家をあなたの予算内で建築可能になります。 増改築についても、昭和の木造住宅の寿命は25年と

言われています。家も住み始めて10年20年ともなればいろんな不具合や家族構成の変化があると思います。介護リフォームや減築などの大規模増改築相談や、鍵・建具の不具合・棚・手すりの取り付け・雨漏り・省エネ対策などちょっとした住宅の問題や不安の相談にもお乗りいたします。

	法定基準	当社
気密性能 (C 値)	0.5 <sub>以下</sub>	0.3 <sub>以下</sub>
断熱性能 中四国地方 -6 地域 (Ua 値)	0.87 w/ m² · K	0.4 w/ m² · K

※C値、Ua値共に、数値の低い方が高性能

当社

計画換気:第一種熱交換換気 熱交換率 80%

#### お客様から始まった、合言葉。

# 建物で困ったら とりあえず、まんちゃん!



いつの頃からか、お客様からご連絡をいただくとき「とりあえず家のことは、まんちゃんに訊いてから判断しようと思って!」と仰っていただくことが増えました。本当にうれしい限りです。とっても重宝していただいているようなので、あなたも、よろしければ、「とりあえず、まんちゃん!」の輪に加わってみてください。

方法は簡単です。工務事業部のウェブサイトから、お客様登録をしていただくと、担当のまんちゃん直通の連絡先をお伝えします。

#### ponandcon.com/k-top/member



#### (株) Pon&Con企画 工務事業部

TEL 087-816-0187

月~金 8:00~18:30

#### 併せてご覧ください

- ・企業案内2/3 (スタッフ) ・工務店について
- ・あなたの想いが形になる5つの理由
- ・新築

・修理修繕

・リフォーム

・施工事例

・お客様の声

#### ponandcon.com/k-top

(株) Pon&Con企画 工務事業部ウェブサイト



当社のマスコット きつねのコンちゃんが 店長を務める オンラインショップ



007





※写真はイメージです。実際にショップでは扱わないこともございます。

### Online Shop managed by our mascot "Con-chan"

当社のスタッフをモチーフにしたグッズや、当社の イラストレーターSATOKOが店長のコンちゃんに言 われて、グッズ用に書き下ろしたイラストを使った 商品、コンちゃんが見つけてきた商品などを販売し ます。工務事業部のまんちゃんの知識をまとめたも のや、販促営業企画部が編集した情報などの有料 (無償もあります) の電子コンテンツもここで扱わ れる予定です。

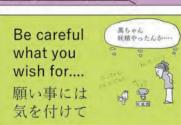
Our online-shop managed by our mascot "Con-chan". The original goods and e-books are sold within Japan. Illustration for the original goods are drawn by our illustrator SATOKO per oder from the manager Con-chan.

## ponandcon.com/s-top 2020年OPEN予定













日常の配信

Pon&Con Store Pon&Con 商店













だけではなく、ポンちゃんやコンちゃんの日 常、人間じゃない、ポンちゃん、コンちゃん とのちょっと不思議なポンアンドコン企画な 日常を配信していきます。私たちのいる香川 県の方言(讃岐弁)で語られます。よろしけ ればたまに覗きにきてやってください。 On our shop blog, we talk about products but mainly, you can see the comics about the life with Pon-chan and Con-chan. Mostly,

it is in Japanese, but occasionally

Pon&Con 商店のウェブサイトでは商品情報

we do it in English. So please drop by.

Pon&ConKikakuInc.

008



デザイン事業部から始まった

## お客様の

009

販売を促進するために営業方法などを企画する事業部

「チラシを作れば、モノは売れますか?」答えは、NOです。印刷販促物やWEBサイトを作っても「見てもらうための活動」が伴っていなければ、経費をかけて作った販促物はただの高い紙です。

従業員数が少ないので、新聞折り込みにすれば 売れるでしょうか?あなたのお客様層が総じて新 聞を購読しない層であれば答えは NO です。

創業時からあった「デザイン事業部」は小規模 事業の販促物をデザインしてきました。しかし、 時にチラシやパンフレットを作って満足というケ ースも見かけることがありました。

そこで、2019年からは「何を、いつまでに、どのように」売るのかといった営業企画も含めた販促物のデザインを行うため、事業部名を現在の名称に変えています。

コスト・コンシャスに、お客様自身で確実に有益に活動していただくためのデザインパートナーとして、ご活用いただければ幸いです。

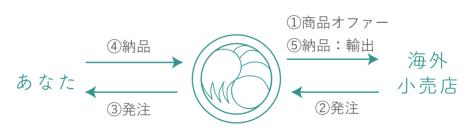




#### あなたの商品を海外で売れる商品に育てる 外国語、貿易実務、海外営業、必要なし! OFMではありません!

販促営業企画部の海外事業「KoLe(これ)」は、当社のキュレーターがセレクトした四国のステキな商品を海外で「KoLe コレクション」として売る事業です。海外で売れるようになるには、その海外市場で売れるように商品をブラッシュアップ、改変することも必要になります。マーケティングやブラッシュアップ案、海外営業、輸出手続きを当社が行います。あなたの商品を海外で通用する商品に育てるところから当社が関わります。伝統工芸の技術を使った商品や、作家さんによる商品など、チャレンジしてみたいという方は、ご連絡ください。詳しくは当事業部ウェブサイト「パートナーシップ」をご覧ください。

#### 商品が育った場合のイメージ



- ・印刷物デザイン制作
- · 販促動画制作
- ウェブサイト制作
- ・ロゴマークデザイン
- ・パッケージデザイン
- ・イラスト作成
- ・店内 POP 制作
- ・ディスプレイ
- ・店舗内装デザイン

#### KoLe 枠内事業内容

- ・商品キュレーション
- ・商品改善、開発
- ・商品企画
- ・マーケティング
- ・海外営業
- ・輸出 … など

#### 併せてご覧ください

#### ponandcon.com/h-top

販促営業企画部ウェブサイト

・キュレーター室

・パートナーシップ

・KoLe出品募集

Pon&ConKíkakuInc. 010





# Curating & Exporting goods from Shikoku, Japan

We curate products mainly from Shikoku, Japan, under certaing criteria and philosophy. Our producer partners are usually small business, artisans' studios, solo creators or artists. We prior to handle the products from producers who have difficulty to introduce and export their goods by themselves. The main reason they have difficulty to do so is the language. Next reason is complicated paper works and rules for exporting goods.

There are a lot of great creators in our area. But for them to learn exporting procedure newly interferes their precious time to create. At the same time, we believe it is a shame that you cannot know about them just because the

language and complicated procedures.

Our head curator who is also a designer of SP&AP4C has experience in International Sales and exporting. So, we have put up KoLe collection to introducing the products which you would not see in international trade show.

## Exclusive Retail partnership in abroad.

The items we handle are not suitable for mass production. Those are usually hand made one by one by craftsmen, artisans or artists. So, we would like to have retail partners in abroad who allow us to display our item samples of your choice and take order for us.

Our retail partner benefits are...

## Benefits of Retail partnership in abroad.

- -Always the first group of people to know about new products.
- -All information of the items of your choice for you to explain about products to your customers
- -On-store POP to tell stories about the items, per your request.
- Online usable contents about the items for you to use on your shop SNS, blog or website.
- -Product blush up to meet your market preferences.
- -Introduction and Advertisement about your shop links to our item introductions and advertisement.
- ... and more... please see "Retail parntnership to find unique products" you can find it from our website or simply send us request for it.

#### May we also interest you in...



(sales promotion & action plan for client) SP&AP4C



# SP&AP4C sales promotion &

action plan for client

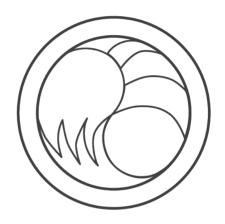
AP&AP4C: sales promotion & action plan, for client division was began as a division where designs and produces promotional items such as website, leaflets, logo design, packaging or business card for small businesses and solo traders.

During those years, we noticed even if we create promotional tools, for some client it is difficult to use them effectively. Some because they cannot get around to pass them on and some are satisfied with creating promotional tools and do not have actual action plans to use them.

Also, we have heard their struggle of not

being able to market their business due to not having enough knowledge or short staff. For our clients to promote their business more effectively, we noticed just creating promotional tools for them is not just enough we need to think action plan with them, too. We have shifted our design division to current style where we think sales promotion and action plans for client first then accordingly to the plan, we produce their promotion tools.

011 Pon&ConKikakuInc. 012



# ponandcon.com info@ponandcon.com

Pon&ConKikakuInc. Pon&ConKikakuInc. 014